



ACTA DE REUNIÓN DE DIRECTORIO

CLUB SOCIAL Y DEPORTIVO COLO COLO

Siendo el día martes 20 de Diciembre de 2016, a las 19:50 se canta el himno de nuestro Club para dar comienzo a la reunión de Directorio.

Cada área hace su reflexión respecto del trabajo realizado el año 2016, y los desafíos para 2017:

Comienza exponiendo Francisco Carcey Vice-Presidente de Filiales, señalando que se realizaron captaciones y jornadas de trabajo en regiones, se brindó apoyo a filiales en formación, se realizaron capacitaciones a dirigentes deportivos y a filialinos, se realizaron jornadas de arellanización incluido museo itinerante. Se asistió aproximadamente al 90% de las actividades organizadas por las filiales. Se otorgó apoyo económico a las ligas de fútbol y básquet, se creó el boletín informativo, el cual partió con 500 copias impresas financiadas por la Dirección de Organizaciones Sociales del Ministerio Secretaría General de Gobierno, además de la distribución digital. Además se firmó convenio con los médicos graduados en la Escuela Latinoamericana de Medicina de Cuba (ELAM), lo cual ha permitido realizar chequeos médicos a los deportistas de las escuelas.

Se informa que se mantiene vigente el convenio con la D.O.S. y se proyecta para el 2017, al igual que el convenio con la Corporación Nacional del Cáncer (CONAC). Objetivos para el 2017, crear las áreas de equidad de género, capacitaciones orientadas a las mujeres y también desarrollar un área de muticulturalidad.

El Presidente Fernando Monsalve plantea que durante el encuentro de filiales realizado en la V Región, se manifestó por parte de algunos asistentes de regiones que parte de las cuotas de los socios integrantes de filiales se pueda entregar a estas. Se discute la pertinencia de realizar esta acción, quedando la decisión pospuesta para más adelante.

El Vicepresidente Deportivo, Richard Franjola, indica que no hubo mucho movimiento en él área, salvo en la última parte del año, donde se comienza a generar el proyecto de vóley femenino, compitiendo en las 3 categorías que existen. Se proyecta para el 2017 incorporar el tenis de mesa y el balonmano previa conversación con las federaciones respectivas.

El total de proyectos por 3 ramas se estima en \$64.859.000, dentro de los cuales el desglose es el siguiente:

- Voley: 3 series (menores, primera y senior), proyectando un cuadrangular con equipos extranjeros y nacionales en septiembre de 2017 con un costo de 55.139.000.
- Tenis de mesa, en conjunto con Asociación de Macul y la participación de dos seleccionados nacionales con un costo de \$3.500.000.
- Balonmano una serie masculina con un costo de 6.220.000 (previa verificación de lugar de entrenamiento).

Se expone la posibilidad de postular a proyectos de donaciones (3) y de asignación directa por FONDEPORTE.

Cristian Fernandez, director del área de Marketing, indica que ha habido hitos de aprendizaje, los cuales se exponen de la siguiente manera:

- Primer auspicio conseguido por el Club con Motorola, lo cual permitió el ingreso de recursos frescos.
- Lanzamiento de camiseta rebelde, el cual se cataloga como un acierto, pero que ha tenido muchos errores en la comercialización. Debido a la alta demanda, el Club no ha sabido cómo resolver los problemas de venta y distribución.
- Trabajo en innovación y generación de productos de merchandising.
- El cómic fue muy valorado por la gente, y se analiza una nueva edición con la gira a Europa del 27. Se plantea trabajar con filiales para que tenga mayor cobertura y distribución
- Creación de una revista mensual, la cual debe estar sujeta a la búsqueda de financiamiento.
- Proyecto de radio del Club.
- Mailing masivo de saludo navideño, el cual tiene un costo de 25.000 por envío.
- Generar donación de una pequeña biblioteca para la casa alba.

A continuación Carolina Molina del área Económica, informa que los objetivos principales planteados son:

- Tener el control manual de ingresos mensuales, con análisis de los ingresos. Falta revisión debido a las limitaciones del sistema.
- Generar el libro de compra y venta.
- Apertura de la actividad económica del Club y ampliación a giro de ventas x menor.
- Se demostró al SII que pagábamos IVA, por lo que se cumplió el objetivo de la facturación electrónica, marcando un hito en la historia reciente del Club, debido a que desde el año 2001 no se realizaba esta operación, otorgando sustentabilidad a este proyecto.



- Subsanción de las deudas previsionales, tarea que aún queda pendiente de terminar.
- Se informa que al 31/12, a la fecha, ha disminuido considerablemente la deuda, por lo que este directorio está en condiciones de sanear completamente el Club durante el año 2017.
- Imposibilidad de contratar software contable de acuerdo a lo solicitado por la Comisión Revisora de Cuentas, por lo que se decide optar por los servicios de un contador.

Finalmente el área legal a través de su director Sebastián Torres, informa que en Octubre el Tribunal cito a las partes a oír sentencia, lo que en la práctica implica que prontamente debiese dictarse sentencia en las demandas contra ByN, por lo que se debe estar atento y comenzar a trabajar en las Apelaciones, si así corresponde.

Asistentes:

Fernando Monsalve
Edmundo Valladares
Edison Marchant
Richard Franjola
Pavel Piña
Eduardo Contreras
Raul Silva
Enrique Argomedo
Marco Saball
Carolina Molina
Francisco Carcey
Julio Nuñez
Cristian Chappuzeau
Cristian Fernandez
Alvaro Berenguela
Agusto Espinoza
Alejandro Zuñiga

Invitado:

Pablo Acchiardi